

Разработка речевых инструкций продаж услуг мобильного интернета. Sales-book

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



Отрасль
УСЛУГИ СВЯЗИ



Продолжительность
8 МЕСЯЦЕВ



Консалтинговый формат:
**ДИАГНОСТИКА, ТРЕНИНГИ, РАБОЧИЕ СЕССИИ,
КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ, РАЗРАБОТКА, СУПЕРВИЗИЯ**

КЛИЕНТ:

российская телекоммуникационная компания

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СИТУАЦИЯ:

компания наращивает присутствие на рынке. Необходимо провести анализ существующих продаж, разработать и протестировать речевые модули

УЧАСТНИКИ: 20 человек

>> Руководители и исполнители клиентских подразделений

РЕЗУЛЬТАТ ДЛЯ КЛИЕНТА:

Разработан отличный Sales-book, повышена конверсия продаж. Методология применения и развития Sales-book после тестирования и корректировок передана внутренним тренерам компании